

CELEBRANDO SETE ANOS DE HISTÓRIA NO BRASIL

Em 2018, a Link-Belt completa sete anos de operação estruturada em território brasileiro. Com uma filial localizada na cidade de Sorocaba (SP) e distribuidores espalhados por todo o país, a companhia trouxe ao Brasil escavadeiras inovadoras, que asseguram maior produtividade e oportunidade de sucesso aos clientes da marca. Mas é importante lembrar que sua trajetória também é marcada pela participação da equipe de colaboradores da companhia, que sempre foi peça fundamental desta evolução e eficiência. Por isso, copilamos alguns depoimentos de quem acompanhou a história da Link-Belt desde o começo. Acompanhe!



"Há oito anos, desenvolvemos um plano de iniciar um novo empreendimento no Brasil como parte de uma iniciativa estratégica de longo prazo para a empresa LBX. Aqui estamos hoje, celebrando o 7º aniversário da LBX do Brasil e este é o resultado de muita dedicação e trabalho duro".

*Eric Sauvage,
Presidente & CEO LBX Company*



"Me sinto muito honrado e agradecido pela oportunidade de poder dividir experiências e aprendizados ao longo destes anos. O sentimento que carrego é de que estou entre amigos, uma extensão da minha família".

*Gerson Correa,
Gerente de Vendas Regional*



"Tenho orgulho de fazer parte da Link-Belt desde o início das operações no Brasil. Desde então, tive o privilégio de conhecer em profundidade a empresa e nossos excelentes equipamentos, bem como acompanhar os testes de todas as gerações de máquinas. Também pude conhecer os distribuidores da marca nas três Américas e o business em praticamente todos os mercados e países em que atuamos".

*Guilherme Borghi,
Gerente de Suporte ao Cliente*



"Estamos comemorando sete anos de muitos desafios, muita satisfação e muito trabalho, cujo o mérito é de todos os colaboradores que, durante esse tempo, nos ajudaram a construir a história da Link-Belt no Brasil. Obrigado pela dedicação de todos! Espero que continuemos colaborando sempre com a construção, expansão e consolidação de nossa marca".

*Matheus Fernandes,
Gerente Geral da LBX Brasil*

M&T EXP 
PART OF **bauma** NETWORK

**ESPERAMOS
VOCÊ NA M&T
EXPO 2018!**

A Feira Internacional de Equipamentos para Mineração e Construção, mais conhecida como M&T Expo 2018, já tem uma nova data para acontecer. O evento será realizado entre os dias **26 e 29 de novembro**, em São Paulo, e você é o nosso convidado especial para participar deste momento.

Venha visitar o estande da Link-Belt na área externa do evento! Inscreva-se **AQUI!** (clique aqui)

EDITORIAL

Em agosto, o Excavador chega aos nossos clientes e distribuidores em clima de comemoração, afinal, em 2018, a Link-Belt celebra sete anos de operação no Brasil. Por isso, nossas páginas estão carregadas de histórias sobre a vinda da companhia para cá e sobre a trajetória de sucesso que a Link-Belt vem traçando desde então. A começar, a matéria de capa do 11º Excavador conta justamente sobre o início desta jornada, que começou, em 2011, na cidade de Sorocaba (SP). De lá para cá, a Link-Belt Brasil se orgulha de ser responsável pela inserção de quase 500 escavadeiras da marca no mercado local e por trazer muitas novidades ao setor por meio de equipamentos que asseguram maior produtividade e oportunidade de sucesso aos clientes.

PAVIMÁQUINAS É O NOVO DISTRIBUIDOR DA LINK-BELT NO SUL DO PAÍS

Desde maio, a Pavimáquinas passou a representar os equipamentos da Link-Belt no Oeste de Santa Catarina, tendo como limite a BR 116, e no Norte do Rio Grande do Sul. Sediada em Chapecó (SC), a nova parceira da marca norte-americana oferece o escopo completo de atendimento aos clientes locais, o que inclui a venda de equipamentos, peças e serviços. Com 27 anos de história, a Pavimáquinas tornou-se uma das líderes em seu ramo de atuação, atendendo clientes nas regiões Oeste, Extremo Oeste, Vale do Rio do Peixe e Planalto Serrano no Estado de Santa Catarina, Noroeste do Rio Grande do Sul e Sudoeste do Paraná, por meio da prestação de serviços para as mais diversas linhas de máquinas pesadas. Para fortalecer a rede de distribuição e preparar a Pavimáquinas para as demandas e oportunidades do mercado, as equipes de suporte ao cliente, peças, vendas, financeiro

E por falar nos clientes, nada melhor do que contar a nossa história por meio de quem utiliza os equipamentos da Link-Belt no dia a dia. Por isso, esta edição traz os depoimentos de duas empresas parceiras, que empregam as nossas escavadeiras nas atividades delas: a Siqueira Terraplanagem e a Sueiro Terraplanagem. Outras novidades, como o andamento da Operação Sul, no Paraná e Santa Catarina, e as vendas dos equipamentos da série X3E na América Latina reforçam o papel da companhia, que é colaborar com o mercado, por meio de soluções inovadoras, e atender as demandas em rápido crescimento do setor de construção. Que, juntos, possamos continuar escrevendo essa história! Boa leitura.



e marketing da Link-Belt, estiveram presentes no distribuidor, em junho, ministrando treinamentos e preparando a nova parceira para estreitar ainda mais o relacionamento da Link-Belt com o Sul do país.

EXPEDIENTE

O EXCAVADOR

Ano 3
Número 11
Mai/Jun/Jul
2018



O Excavador é uma publicação trimestral da LBX do Brasil
Realização: Departamento de Marketing
Coordenadora de Marketing: Lúcia Guariglia
Tel.: (15) 3325-6402
End.: Av. Jerome Case, 2900, Galpão 2, CEP: 18087-220 - Sorocaba/SP
Jornalista responsável: Adriana Roma, MTB: 31476/SP
Projeto Editorial: Zoomfocuss Comunicação
Dúvidas e sugestões podem ser enviadas para mktbr@lbxco.com

NOSSOS DISTRIBUIDORES

Brasil - <https://lbxco.com/brazil/distribuidores.asp>
América Latina - <https://lbxco.com/spanish/dealer-locator-sa.asp>



Link-Belt participa de festa em homenagem ao Dia dos Garimpeiros

Entre os dias 20 e 21 de julho, o município de Peixoto de Azevedo (MT) recebeu mais uma edição da tradicional festa que comemora o Dia Nacional dos Garimpeiros. Com uma ampla programação, que incluiu desde apresentações musicais até Feira de Negócios com exposições de máquinas pesadas, o evento contou com a participação da Link-Belt. Em parceria com a SP Máquinas, distribuidor da marca na região, a presença da empresa incluiu a exposição de uma escavadeira no local.



Link-Belt na mídia

A série de escavadeiras X3E, da Link-Belt, foi destaque de capa da revista EAE Máquinas, edição de junho/julho. A matéria principal da publicação destacou os benefícios da nova série, como a alta performance atrelada à economia de combustível, e listou as principais melhorias em relação à já consagrada série X2. Para ler a edição online, acesse: <http://revistadigital.eaemaquinas.com.br/em/eaemaquinas96/>



Siqueira Terraplanagem aposta em escavadeiras de 17 toneladas da Link-Belt

Em 2014, Ledovino Siqueira decidiu comprar uma escavadeira para realizar serviços de terraplanagem no município paranaense de Pérola D'Oeste. A compra marcaria o início da Siqueira Terraplanagem, empresa que hoje atende mais de 100 propriedades rurais na região, que atuam, principalmente, nos cultivos de soja, milho e trigo. A máquina escolhida para começar a empreitada foi uma escavadeira 160X2, da Link-Belt, que se destaca por sua potência, agilidade e precisão. "Antes de tomar a decisão de compra, pesquisei diversas marcas. Então me falaram sobre a Link-Belt, fui conhecer as escavadeiras da marca e gostei bastante", conta Siqueira. A decisão foi tão certa que, atualmente, a empresa já opera com mais duas máquinas do mesmo modelo. "As escavadeiras alternam entre as propriedades rurais da região realizando diversos trabalhos, como destoque, construção de açudes, rampas e outras atividades que englobam os serviços de terraplanagem", diz. Cumprindo um regime de aproximadamente 8h por dia, os equipamentos possuem peso operacional de cerca de 17 toneladas. Para Siqueira, que já trabalhou com outras marcas, as escavadeiras da Link-Belt se sobressaem por sua alta produtividade e durabilidade. O modelo 160X2, especificamente, conta com um pacote tecnológico de fácil operação, que fornece os controles necessários para uma gestão eficiente, e um motor com diversos componentes capazes de auxiliar no consumo inteligente de combustível.



Escavadeira de LEGO chama atenção nos EUA

Para divulgar a nova série de escavadeiras X4, a matriz da Link-Belt iniciou uma campanha que tem chamado a atenção de quem passa pelo aeroporto de Lexington, nos Estados Unidos. A empresa montou uma vitrine no local para exibir uma réplica do equipamento, que foi construída em parceria com a LEGO. Veja como ficou!



Escavadeira Link-Belt soma 20 anos de história e mais de 35 mil horas de uso na Guatemala

Equipamento vendido em 1998 já passou por três clientes e continua operando a todo vapor, com pouquíssimos reparos em sua trajetória.

Em 1998, a máquina de modelo 2800Q e número de série E618-0665, foi a primeira escavadeira Link-Belt vendida na Guatemala. A máquina foi adquirida para trabalhar em uma ação emergencial decorrente do furacão Mitch, que além da Guatemala, também atingiu El Salvador, a Península de Yucatan e o sul da Flórida naquele ano. Segundo o comprador da escavadeira, Manuel Orellana, o equipamento atuou em operações de dragagem por cerca de dois meses, em três turnos de trabalho (24

horas). Nas mãos dele, a escavadeira Link-Belt chegou a rodar cerca de 16 mil horas, mas este seria apenas o início de sua jornada. "Posteriormente, vendi o equipamento para um cliente meu, que chegou a utilizá-lo por mais 10 mil horas. Neste período, a escavadeira passou apenas pela reconstrução do motor e da bomba hidráulica, manutenção necessária devido ao tempo de uso", contou Orellana. Mais tarde, a 2800Q foi vendida para um terceiro cliente, com quem completou uma jornada de mais de 35 mil horas de trabalho. Atualmente, a escavadeira opera em uma pedreira no Noroeste do país e, mesmo com 20 anos de história, ela continua dando um show de produtividade por onde passa. "Recentemente, encontrei a máquina operando na pedreira e constatei que o horímetro marcava 35.023 horas de operação. É maravilhoso! Isso mostrou que eu trabalho com a melhor escavadeira do mundo", finalizou Orellana, que atualmente é sócio proprietário da distribuidora La Conquista, empresa representante das escavadeiras Link-Belt na Guatemala.

OPERAÇÃO SUL CAMINHA A TODO VAPOR

A Link-Belt e a Imporpeças, nova responsável pelo pós-vendas da marca na região Sul do país (exceto a região atendida pelo distribuidor Pavimáquinas), concluiu a primeira etapa de visitas aos clientes da companhia, a fim de reforçar parceria entre as duas empresas. De acordo com o Gerente Regional da Link-Belt, Gerson Corrêa, a rodada inicial contemplou o Norte e Oeste do Paraná, bem como alguns municípios do Leste de Santa Catarina. Até o final de julho, entretanto, eles devem passar pelas demais regiões dos estados. "Até o momento, já passamos por mais de 40% dos clientes previstos e a repercussão tem sido muito positiva", conta Corrêa. Afinal, além de apresentar a Imporpeças, a ação também veio para aproximar, ainda mais, a Link-Belt de seu



público. "Outro ponto positivo é que, a partir das visitas, conseguimos vender serviços para escavadeiras que estão fora da garantia, reforçando a importância de os clientes sempre buscarem por um serviço autorizado e técnicos capacitados para manter o pleno funcionamento das máquinas", finalizou.



Quanto maior a caçamba, maior será a produção da escavadeira?

Esse é um grande engano sobre as escavadeiras. Em geral, os clientes dizem preferir equipamentos com caçambas grandes, mas, o que nem todos sabem é que isso não reflete na produção do mesmo e, sim, em mais carga por ciclo (em caso de poucos ciclos, se tornará pouca produção). Fatores como comprimento do braço, largura das sapatas e densidade do material, também possuem influência direta no desempenho do equipamento, bem como na velocidade, estabilidade, força e capacidade de carregamento. A questão é: se temos uma escavadeira da classe de 21 toneladas, com braço de 2,94 m e com uma caçamba de 1,10 m³, ela não necessariamente irá produzir menos que uma escavadeira com caçamba maior ao carregar o mesmo material. Afinal, quanto maior a caçamba, mais volume ela precisará carregar. Ou seja: será necessária maior força de arranque para iniciar o giro da escavadeira e, depois, para frear no ponto desejado, e maior força hidráulica para levantar a lança e o braço da mesma. Tudo isso, resulta em um uso alto de energia e de tempo maior para a finalização de cada ciclo. Menos ciclos, menos produção. Por isso, o mais importante ao escolher uma escavadeira é considerar o equilíbrio entre as capacidades hidráulicas, estrutura do equipamento, forças e velocidades do sistema de giro e freio hidráulico, tamanho da caçamba e material a ser carregado, além do tipo de aplicação para cada trabalho! Uma máquina equilibrada, ágil e durável vai gerar muito mais resultados com uma caçamba adequada corretamente ao seu projeto.



SUERO TERRAPLANAGEM É O NOVO CLIENTE DA LINK-BELT

A Suero Terraplanagem adquiriu a sua primeira escavadeira Link-Belt no primeiro semestre deste ano. O modelo escolhido pela empresa, que está localizada em Cajati (SP), foi a 210X2 Long Front, escavadeira com peso operacional de 23 toneladas. Segundo o Coordenador de Manutenção da empresa, Diego Rocha Suero, o equipamento tem operado na limpeza de canais de efluentes de uma das maiores fabricantes do mundo de fosfatos de nutrição animal, que é atendida pela empresa de terraplanagem. "A 210X2 está trabalhando neste local em um regime de aproximadamente 8h por dia e, até o momento, tem apresentado ótimos resultados", conta o coordenador. Ele ressalta que a Suero já trabalhava com outras marcas de escavadeiras e que a nova experiência com a máquina da Link-Belt mostrou que a fabricante norte-americana compete a nível de igualdade com outros players do mercado. "A escavadeira 210X2 Long Front é um equipamento bastante robusto, que se destaca pelo conforto e produtividade", finaliza.



Trackmar e Link-Belt na Expo Agro 2018

Por meio do distribuidor Trackmar, a Link-Belt marcou presença na Expo Agro 2018, uma das principais feiras agroindustriais da Argentina. Realizada entre os dias 13 e 16 de março, na cidade de San Nicolás de los Arroyos, o evento reuniu mais de 150 mil visitantes em uma área de aproximadamente 200 mil m² e foi marcado pela demonstração de tecnologias, lançamentos de produtos e palestras sobre novas tendências agrícolas. Quem visitou o estande da Trackmar durante a Expo Agro pôde conhecer de perto as tecnologias da Link-Belt como, por exemplo, a escavadeira 160X2, que estava em exposição no local. Ao todo, a feira resultou em mais de 60 novos contatos com potencial para se tornarem clientes da marca no futuro. Parceira da Link-Belt desde 2018, a Trackmar incrementou o serviço de locação de equipamentos ao seu escopo neste ano.



Série X3E faz sucesso na América Latina

As escavadeiras 210X3E, que integram a nova série de equipamentos da Link-Belt, já estão operando a pleno vapor no Brasil. Até o momento, mais de 25 unidades já foram vendidas entre os Estados de Mato Grosso, Paraná e Pará. Inclusive, a primeira venda foi realizada pela SP Máquinas, em Novo Progresso (PA), ao cliente Ireneu Kroessin. Mas não para por aí! Maio trouxe como boa nova a venda da 1ª escavadeira X3E fora do Brasil. Com intermediação da distribuidora La Conquista, o modelo 210X3E foi adquirido pela Transportes Medellín, empresa localizada na cidade de Barcenás, na Guatemala. A entrega da escavadeira foi feita por Manuel Orellana para o cliente Francisco Arango.

Link-Belt realiza primeiro evento no México



O primeiro evento em território mexicano aconteceu, entre os dias 25 e 26 de abril, em parceria com a Dimaq, nova distribuidora dos equipamentos da marca. Realizada na cidade de Monterrey, a ação reuniu cerca de 12 clientes e teve como objetivo apresentar os aspectos técnicos das escavadeiras Link-Belt, bem como promover a integração entre os clientes e os especialistas da companhia.

